

Profil de poste « V.I.E »

L'entreprise

Sport Quantum est une startup qui est en pleine évolution et qui doit gérer son extension à l'export et particulièrement en Europe. Nous sommes devenus leader en France sur le marché de la ciblerie digitale appliquée au tir sportif. Nous sommes en cours de pénétration des marchés UK, Danois, Norvégien, Allemand et Autrichien. Un des enjeux est de reproduire le modèle Français afin de devenir le leader Européen de la ciblerie Digitale Impactile.

Nous sommes en pleine croissance avec une équipe d'environ 20 personnes qui contribuent à ce succès. Vous êtes jeune (moins de 29 ans à la signature du contrat V.I.E), vous aimez la vente, vous connaissez bien le tir sportif, vous êtes ambitieux et vous souhaitez découvrir d'autres pays, ce job est pour vous.

Le poste

En tant que « Country Manager », rattaché(e) à la Direction Générale, vos principales missions seront :

- Prospection de nouveaux clients sur la zone attribuée,
- Entretien, fidélisation et développement un portefeuille de clients : Clubs de tir sportif
- Vous appliquez la politique commerciale définie avec le Directeur Général,
- Vous recrutez des conseillers techniques régionaux dans les différents pays et vous les animez
- Vous assurez la coordination avec les équipes techniques,
- Vous recherchez des informations concernant le marché (concurrence, conjoncture...),
- Vous suivez l'installation des solutions, la qualité perçue et la satisfaction des clients,
- Vous suivez la définition de la politique commerciale (politique des prix, conditions de vente, produits, prospection...) et la mettez en œuvre,
- Vous participez au traitement des litiges clients.
- Avec le marketing France vous animez le réseau social de vos régions
- Vous participez à des événements et des compétitions sur les différents territoires
- Vous êtes responsable du budget qui vous est alloué.

Le profil

De formation supérieure de type Bac +3 minimum, école de commerce ou équivalent, une expérience professionnelle dans le domaine du commerce en BtoB, idéalement dans la vente solutions digitales, serait un plus.

Outre vos compétences relationnelles, vous possédez un très bon esprit d'analyse et de synthèse.

Vous êtes polyvalent et autonome.

Vous parlez couramment anglais et / ou allemand.

Idéalement vous connaissez le monde du tir sportif et vous le pratiquez.

2 postes à pourvoir à partir de février 2022 :

1 poste pour la région **Nordics + UK :**

Norvège, Danemark, Suède, Finlande et Angleterre

Installation dans un des pays du Nord à définir, sauf au Danemark (pour des raisons de fiscalité).

Contrat pour une période de 2 fois 12 mois (Anglais courant obligatoire, voire une langue locale serait un plus)

1 poste pour la région **DACH :**

Allemagne, Suisse, Autriche

Installation en Allemagne

Contrat pour une période de 2 fois 12 mois (Allemand courant obligatoire)

Merci d'envoyer vos cv : francois.many@sportquantum.com..... Bien mettre en objet : VIE ou V.I.E